

★ ★ ★ ★ ★

Convenção de vendas

PARA EMPRESAS



Para quem se aplica:

**Vendedores, representantes
comerciais e distribuidores.**



MARCHIORO
Mentoring



**INSTITUTO
NEDIR MARCHIORO**



Programação sugerida

Veja como podemos ajudar a organizar a **Convenção de Vendas** da sua empresa.

Primeiro dia:

- ✓ 1º Apresentação dos resultados do ano;
- ✓ 2º Apresentação das novas metas para um ano, três anos e cinco anos;
- ✓ 3º Apresentação e lançamento de novos produtos e serviços;
- ✓ 4º Treinamento técnico sobre produtos ou serviços;
- ✓ 5º Rodada de perguntas e respostas;
- ✓ 6º Rodada de sugestões;
- ✓ 7º Palestra de fechamento.

Segundo dia:

Atividades relacionadas a inspiração, motivacional.

- ✓ 1º Abertura com palestra inspiracional;
- ✓ 2º Tipologia Cerebral – Perfil comportamental;
- ✓ 3º Atividade Roda da vida – Autoconhecimento e desenvolvimento;
- ✓ 4º Atividade: Comunicação assertiva;
- ✓ 5º Liderança e trabalho em equipe;
- ✓ 6º Saber Dar & Receber;
- ✓ 7º A caminhada;
- ✓ 8º Fechamento com Happy Hour.

O Instituto Nedir Marchioro fica responsável por criar e planejar um cronograma com atividades personalizadas conforme a solicitação e as necessidade da empresa. Tendo toda a estrutura de pessoas para conduzir e executar o evento. Se necessário auxiliamos na busca por um local adequado e com a estrutura necessária para realização da convenção.



Av. Presidente Kennedy, nº350, Sala 01,
Centro, Carlos Barbosa - Rio Grande do Sul
Fone: (54) 3461-5116
E-mail: contato@institutonedirmarchioro.com.br